

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Панарин Андрей Александрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 13.11.2021 10:53:06
Уникальный программный ключ:
a5da3d9896e9d535380e3f9a7da4832154ef8302



Образовательная автономная некоммерческая организация высшего образования
«Московский психолого-социальный университет»
Лицензия № 1478 от 28 мая 2015 г., серия 90Л01 № 0008476 (бессрочная)
Свидетельство государственной аккредитации № 2783 от 07 марта 2018 года, серия 90А01 №0002920 (бессрочно)

Юридический факультет

Рабочая программа дисциплины

**Правовое регулирование
внешнеторговых сделок**

Укрупненная группа специальностей 40.00.00

**Направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция
(уровень магистратуры)**

**Направленность/профиль: «Правовое регулирование
предпринимательства и внешней торговли»
Форма обучения: очная, заочная**

Москва 2022

РАЗДЕЛ 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины – достижение понимания основной проблематики правового регулирования внешнеторговых сделок.

Основные задачи дисциплины:

- сформировать представление о механизмах правового регулирования внешнеторговых сделок;
- сформировать умение использовать полученные знания на практике;
- ознакомить с действующими нормативными актами, а также международными договорами с участием Российской Федерации, регулирующими внешнеторговые сделки и практикой их применения.

РАЗДЕЛ 2. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций, которые позволят усваивать теоретический материал дисциплины и реализовывать практические задачи (таблица 2.1) и достигать планируемые результаты обучения по дисциплине.

Компетентностная карта дисциплины

Таблица 2.2

Профессиональные компетенции

Код, наименование профессиональных компетенций	Тип задач\задачи профессиональной деятельности	Индикаторы достижения компетенции (для планирования результатов обучения по элементам образовательной программы и соответствующих оценочных средств)
ПК-2 способен квалифицированно применять нормативно-правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности	правоприменительная / составление юридических документов	ИПК 2.1. Знает способы применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности ИПК 2.2. Умеет применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности ИПК 2.3 Владеет навыками применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности
ПК-5 способен консультировать по правовым вопросам в конкретной сфере деятельности	консультационная/ оказание юридической помощи, консультирование по вопросам права	ИПК 5.1 Знает способы подготовки квалифицированных юридических заключений и консультаций в конкретных видах юридической деятельности ИПК 5.2. Умеет давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности ИПК 5.3. Владеет навыками осуществления квалифицированных юридических заключений и консультаций в конкретных видах юридической деятельности
ПК-8 способен преподавать юридические дисциплины на	педагогическая/ преподавание	ИПК-8.1. Знает механизм преподавания юридических дисциплин; основные методологиче-

высоком теоретическом и методологическом уровне	юридических дисциплин; осуществление правового воспитания	ские принципы современной педагогики, теории обучения и принципы воспитания личности ИПК-8.2 Умеет преподавать юридические дисциплины на высоком теоретическом и методическом уровне; понимать значение деятельности учителя; использовать теоретические и экспериментальные данные философии, психологии, социологии в учебно-воспитательном процессе; анализировать научно-педагогическую литературу и выносить обоснованные суждения ИПК-8.3. Владеет навыками преподавания юридических дисциплин на высоком теоретическом и методическом уровне; понятийным аппаратом данной дисциплины; технологией учебно-воспитательного процесса; навыками педагогического общения.
---	---	---

РАЗДЕЛ 3. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеторговых сделок» (Б1.В.04) относится к части, формируемой участниками образовательных отношений блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы высшего образования – программы магистратуры по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция.

В методическом плане данная дисциплина опирается на знания, полученные при изучении следующих учебных дисциплин: «Сравнительное правоведение», «Актуальные проблемы права», «Актуальные проблемы предпринимательского права».

Полученные обучающимися знания способствуют усвоению таких курсов, как «Международные и национальные аспекты страхования в предпринимательской деятельности», «Рассмотрение судами споров, связанных с предпринимательской деятельностью».

Указанные связи дают системное представление о комплексе изучаемых дисциплин, что обеспечивает соответственный теоретический уровень и практическую направленность в системе обучения.

РАЗДЕЛ 4. ОБЪЕМ (ТРУДОЕМКОСТЬ) ДИСЦИПЛИНЫ

(ОБЩАЯ, ПО ВИДАМ УЧЕБНОЙ РАБОТЫ, ВИДАМ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ)

Таблица 4.1

Трудоёмкость дисциплины и виды учебной работы на очной форме обучения

З.е.	Всего часов	Контактная работа			Часы СР на подготовку кур.раб.	Иная СР	Контроль
		Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа				
			Лабораторные	Практические/семинарские			
4 семестр							

4	144	6		30			72	экзамен 36
Всего по дисциплине								
4	144	6		30			72	36

Таблица 4.2

**Трудоёмкость дисциплины и виды учебной работы
на заочной форме обучения**

З.е.	Всего часов	Контактная работа				Часы СР на подготовку кур.раб.	Иная СР	Контроль
		Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа		Контактная работа по курсовой работе			
			Лабораторные	Практические/семинарские				
4 семестр								
4	144	4		16			88	экзамен 36
Всего по дисциплине								
4	144	4		16			88	36

СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Перечень разделов (модулей), тем дисциплины и распределение учебного времени по разделам(темам дисциплины, видам учебных занятий (в т.ч. контактной работы), видам текущего контроля)

Таблица 4.3

очная форма обучения

Темы\разделы(модули)	Контактная работа				Часы СР на подготовку кур.р.	Иная СР	Контроль	Всего часов
	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа		Контактная работа по кур.р.				
		Лаб.р	Прак./сем.					
Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение	2		2			10		14
Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок	2		2			10		14
Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок			6			10		16
Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок			6			10		16

Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеэкономических сделок	2		4			10		16
Тема 6. Договор международной купли-продажи			4			10		14
Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок			6			12		18
Экзамен							36	36
Всего часов	6	0	30			72	36	144

Таблица 4.4

заочная форма обучения

Темы\разделы(модули)	Контактная работа			Контактная работа по кур.р.	Часы СР на подготовку кур.р.	Иная СР	Контроль	Всего часов
	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа						
		Лаб. р	Прак /сем.					
Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение	1		1			12		14
Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеэкономических сделок	1		1			12		14
Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеэкономических сделок	1		1			12		14
Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеэкономических сделок			1			14		15
Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеэкономических сделок	1		4			12		17
Тема 6. Договор международной купли-продажи			4			12		16
Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок			4			14		18
Экзамен							36	36
Всего часов	4	0	16			88	36	144

Таблица 4.5

Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Содержание раздела дисциплины
-------	---------------------------------------	-------------------------------

1	Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение	<p>Гражданско-правовая сделка международного характера – основная правовая форма осуществления внешней торговли. Применяемые правовые термины: внешнеторговая сделка/договор; внешнеэкономическая сделка/договор, международная коммерческая сделка, международный коммерческий контракт. Общее и особенное в этих терминах. Внешнеэкономическая сделка – термин российского законодательства. Соотношение внешнеэкономической сделки и сделки международного характера.</p> <p>Критерии «международности» сделки: 1) принадлежность сторон разным государствам или «разно национальность» сторон; 2) место коммерческой деятельности сторон на территории разных государств. Другие критерии. Критерии, используемые в российских законах.</p> <p>Платежно-валютные условия внешнеторговой сделки. Перевозка и страхование. Условия о таможенной очистке. Условия о форс-мажорных обстоятельствах и о подлежащем применению праве. Условия о порядке рассмотрения споров. Форма и порядок подписания внешнеторговых сделок.</p>
2	Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок	<p>Международный договор как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле. Международные договоры, определяющие правовые основы отношений во внешней торговле: торговые договоры, соглашения об экономическом, торговом и научно-техническом сотрудничестве, соглашения о товарообороте и платежах, кредитно-расчетные соглашения, товарные соглашения.</p> <p>Международные договоры, направленные на унификацию права международной торговли. Среди них договоры, направленные: 1) на унификацию материального права: Нью-Йоркская конвенция об исковой давности в международной купле-продаже 1974 г., в ред. 1980 г., Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Оттавская конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г., Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г. и др.; 2) на унификацию коллизионного права: Римская конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г., Гаагская конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.; 3) создание благоприятных условий для разрешения международных коммерческих споров: Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1956 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Соглашение между странами – членами СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, 1992 г.</p> <p>Формы влияния иных международных актов на регламентацию отношений в международной торговле. Решения Совета Безопасности ООН о международных экономических санкциях и внешней торговле. Право российских участников внешнеэкономической деятельности на возмещение ущерба, полученного в результате решений Совета Безопасности ООН о введении санкций.</p>

3	Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок	<p>Особая роль отраслей публичного права в области внешнеэкономической деятельности. Конституционные основы внешнеэкономической деятельности России.</p> <p>Гражданское право, как регулятор частно-правовых отношений во внешней торговле, осуществляемых в форме гражданско-правовых договоров.</p> <p>Роль международного частного права в регулировании внешнеторговых сделок.</p> <p>Раздел VI «Международное частное право» третьей части ГК РФ, Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации (КТМ РФ).</p>
4	Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок	<p>Роль обычаев в осуществлении международной торговли. Понятие обычаев международной торговли. Условность термина «обычай» международной торговли как правила, не обладающего юридической обязательной силой.</p> <p>Понятие конструкции «нормы негосударственного регулирования». Использование «обычая» как обобщенного термина, включающего все виды правил, сложившихся в международной торговле и не имеющих обязательной юридической силы: обычаи, обыкновения, заведенный порядок. Их понятия, особенности, отличия. Термин «обычаи международного делового оборота» и его разновидности: «обычаи международной торговли», «обычаи торгового мореплавания», «обычаи международных банковских расчетов и других банковских операций».</p> <p>Неофициальная кодификация (унификация) обычаев международной торговли. Международные (правительственные и неправительственные) организации, объединения предпринимателей в разных странах, занимающиеся неофициальной кодификацией. ЮНСИТРАЛ. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов 1993 г. Унифицированные правила по инкассо 1995 г. Унифицированные правила для договорных гарантий 1978 г. и др.</p> <p>Международные правила по унифицированному толкованию торговых терминов (ИНКОТЕРМС) 2000 г. Понятие торгового термина, его содержание, его соотношение с ДМКП. Понятие базисных условий.</p> <p>Содержание прав и обязанностей сторон по договорам, заключенным на условиях терминов группы «Е», группы «F», группы «С», группы «D».</p> <p>Принципы международных коммерческих контрактов (Принципы УНИДРУА). Природа Принципов, их применение в практике международной торговли. Содержание принципов, сформулированных в этом документе. Принципы УНИДРУА и общие принципы права, их соотношение и взаимодействие.</p> <p>LEX MERCATORIA. История появления этого понятия и его современное значение. Причины быстрого формирования современного <i>lex mercatoria</i> как особой нормативной системы, регулирующей международные коммерческие контракты. Понятие, содержание, особенности применения <i>lex mercatoria</i> и его роль в регламентации международной торговли.</p>
5	Коллизионные-правовые вопросы внешнеторговых сде-	Автономия воли – <i>lex voluntatis</i> как основной способ выбора права по внешнеторговым сделкам. Форма выражения воли сторон: прямо выраженная воля (<i>expressis verbis</i>); молчаливо

	ЛОК	<p>выраженная воля и предполагаемая (гипотетическая) воля. Пределы выражения воли сторон: пространственные пределы; содержательные пределы; оговорка о публичном порядке. Закон наиболее тесной связи (Proper Law of the Contract) – новая, формула прикрепления. История и причины ее утверждения в международной практике. Ее роль в российском международном частном праве. Возрастающая роль закона наиболее тесной связи как гибкого коллизионного инструмента, способного решать современные проблемы.</p> <p>Другие формулы прикрепления: закон места совершения сделки (lex loci actus), закон места исполнения сделки (lex loci solutionis), закон страны продавца (lex venditoris), закон, которому подчиняется обязательство из сделки (lex causae). Особенности содержания этих формул прикрепления в праве разных государств и в международных договорах.</p> <p>Коллизионные вопросы формы внешнеэкономической сделки: закон места совершения сделки (lex loci actus) и закон, которому подчиняется обязательство из сделки (lex causae) – два основных коллизионных критерия и соотношение между ними. Особенности решения вопроса о форме сделки в России. Международные договоры о форме сделки.</p>
6	<p>Договор международной купли-продажи</p>	<p>Договор международной купли-продажи (ДМКП) – основной договор в сфере внешнеторговой деятельности. Унификация права, регулирующего ДМКП. Причины, история, результаты. Основные международные организации, занимающиеся унификацией права международной торговли: Римский институт унификации частного права 1928 г. (УНИДРУА), Комиссия ООН по праву международной торговли 1966 г. (ЮНСИТРАЛ). Понятие унификации права международной торговли. Объективная возможность унификации. Унификация как правотворческий процесс, направленный на создание одинаковых норм в праве разных государств. Две стадии унификации: международно-правовая и национально-правовая. Международный договор как обязательная правовая форма унификации права. Виды унификации: а) по видам создаваемых норм – унификация материальных норм, унификация коллизионных норм, унификация процессуальных норм, смешанная унификация; б) по видам международных договоров – универсальная, многосторонняя и/или региональная, двусторонняя; в) унификация по предмету правового регулирования – унификация права, регулирующего договор купли-продажи, унификация права, регулирующего другие договоры, унификация права, регулирующего имущественные отношения и пр. Основные международные договоры, направленные на унификацию материально-правовых норм гражданского права, регулирующего ДМКП. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (далее – Венская конвенция 1980 г.). Конвенция ООН об исковой давности в международной купле-продаже 1974 г. в ред. 1980 г. (далее – Конвенция об исковой давности). Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников СНГ 1992 г. Общие условия поставок товаров между организациями стран-членов СЭВ 1968/1988 гг. в ред. 1991 г. (далее – ОУП в ред.</p>

		<p>1991 г.).</p> <p>Общая характеристика Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Сфера применения (территориально-субъектная, предметная). Оговорки. Участие России. Структура Конвенции. Толкование Конвенции, восполнение пробелов. Обычай и обыкновения международной торговли. Форма и порядок заключения ДМКП. Оферта, ее содержание, виды, вступление в силу. Акцепт. Вступление в силу. Акцепт как новая оферта. Место и время заключения ДМКП. Вопрос о письменной форме ДМКП. Права и обязанности сторон по ДМКП. Обязанности продавца и обязанности покупателя. Момент перехода рисков пропавши или порчи товаров с продавца на покупателя. Ответственность сторон за неисполнение или за недолжное исполнение своих обязанностей. Последствия, наступающие при неисполнении стороной своих обязанностей. Освобождение от ответственности. Исковая давность в международной купле-продаже. Общая характеристика Конвенции об исковой давности. Понятие исковой давности. Сроки. Прерывание и возобновление сроков исковой давности. Последствия истечения сроков исковой давности.</p>
7	Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок	<p>Договор международного финансового лизинга (ДМФЛ). Оттавская конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г. Общая характеристика Конвенции, ее соотношение с Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Участие России. Понятие и особенности финансового лизинга как трехстороннего договора. Определение ДМФЛ.</p> <p>Права и обязанности сторон по ДМФЛ. Ответственность сторон за неисполнение или недолжное исполнение своих обязанностей. Договор международного факторинга (ДМФ). Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г. Общая характеристика Конвенции, ее соотношение с Венской конвенцией 1980 г. Юридическая возможность участия России в Конвенции о факторинге. Понятие и особенности международного факторинга как трехстороннего договора. Определение ДМФ.</p> <p>Права и обязанности сторон по ДМФ. Ответственность сторон за неисполнение или недолжное исполнение своих обязанностей. Сравнение ДМФ с ГК РФ. Международное торговое посредничество. Торговое представительство. Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже товаров 1983 г. Гагская конвенция о праве, применимом к договорам о представительстве и к договорам с посредниками 1978 г.</p>

ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА

Семинарские занятия

При подготовке к семинарским и практическим занятиям необходимо в обязательном порядке изучить международные договоры, соответствующие теме.

При подготовке к семинарским занятиям обучающийся должен подобрать примеры из современных международных отношений, которые бы иллюстрировали понимание обучающимся проблематики по теме семинарского занятия.

Тема № 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение.

1. Понятие и основные признаки внешнеторговой сделки.
2. Понятие и основные признаки внешнеэкономической сделки. Соотношение внешнеэкономической сделки и сделки международного характера.
3. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: соотношение.
4. Основные критерии «международности» сделки и их отличие от «внутренних» сделок.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс] : учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Ре-жим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок.

1. Международный договор как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле: понятие, основные характеристики, классификация.
2. Международные договоры, определяющие правовые основы отношений во внешней торговле.
3. Международные договоры, направленные на унификацию права международной торговли.
4. Международное право и международная торговля: формы влияния. Решения Совета Безопасности ООН о международных экономических санкциях и внешняя торговля.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].- Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.- Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок.

1. Формы и особенности влияния национального права на сферу внешней торговли. Особая роль отраслей публичного права в области внешнеэкономической деятельности.
2. Гражданское право, как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле.
3. Международное частное право, как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле.
4. Анализ норм законодательства Российской Федерации в регулировании внешнеторговых сделок (ГК РФ, КТМ РФ).

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.]- Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок.

1. Понятие, роль и виды обычаев в международной торговле.
2. Кодификация (унификация) обычаев в международной торговле: тенденции и общая характеристика основных унифицированных документов.
3. Понятие, структура и содержание ИНКОТЕРМС 2000.
4. Принципы УНИДРУА: понятие, содержание и применение в практике международной торговли.
5. Lex mercatoria: понятие и роль в регламентации международной торговли.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин

[и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок.

1. Коллизионно-правовое регулирование отношений в сфере международной торговли: основные коллизионные привязки для договорных отношений в сфере международной торговли.

2. Понятие и основная характеристика принципа автономии воли (*lex voluntatis*) и закона наиболее тесной связи (*Proper Law of the Contract*). Другие формулы прикрепления и их значение: закон места совершения сделки (*lex loci actus*), закон места исполнения сделки (*lex loci solutionis*), закон страны продавца (*lex venditoris*), закон, которому подчиняется обязательство из сделки (*lex causae*).

3. Коллизионные вопросы формы внешнеэкономической сделки.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 6. Договор международной купли-продажи.

1. Договор международной купли-продажи: понятие и международно-правовое регулирование.

2. Коллизионно-правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров.

3. Общая характеристика Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

4. Общая характеристика Конвенции об исковой давности в международной купле-продажи товаров 1974 г.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 7. Международно-правовое регулирование иных Внешнеэкономических сделок.

1. Договор международного финансового лизинга: международно-правовое и коллизионно-правовое регулирование.

2. Договор международного факторинга: международно-правовое и коллизионно-правовое регулирование.

3. Договор международного франчайзинга в международном торговом обороте: понятие и международно-правовое регулирование.

4. Международное торговое представительство и посредничество в международной торговле.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение.

5. Понятие и основные признаки внешнеторговой сделки.
6. Понятие и основные признаки внешнеэкономической сделки. Соотношение внешнеэкономической сделки и сделки международного характера.
7. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: соотношение.
8. Основные критерии «международности» сделки и их отличие от «внутренних» сделок.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].- Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок.

5. Международный договор как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле: понятие, основные характеристики, классификация.
6. Международные договоры, определяющие правовые основы отношений во внешней торговле.
7. Международные договоры, направленные на унификацию права международной торговли.
8. Международное право и международная торговля: формы влияния. Решения Совета Безопасности ООН о международных экономических санкциях и внешняя торговля.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок.

5. Формы и особенности влияния национального права на сферу внешней торговли. Особая роль отраслей публичного права в области внешнеэкономической деятельности.
6. Гражданское право, как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле.
7. Международное частное право, как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле.
8. Анализ норм законодательства Российской Федерации в регулировании внешнеторговых сделок (ГК РФ, КТМ РФ).

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].- Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок.

6. Понятие, роль и виды обычаев в международной торговле.
7. Кодификация (унификация) обычаев в международной торговле: тенденции и общая характеристика основных унифицированных документов.
8. Понятие, структура и содержание ИНКОТЕРМС 2000.
9. Принципы УНИДРУА: понятие, содержание и применение в практике международной торговли.
10. Lex mercatoria: понятие и роль в регламентации международной торговли.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок.

4. Коллизионно-правовое регулирование отношений в сфере международной торговли: основные коллизионные привязки для договорных отношений в сфере международной торговли.

5. Понятие и основная характеристика принципа автономии воли (*lex voluntatis*) и закона наиболее тесной связи (*Proper Law of the Contract*). Другие формулы прикрепления и их значение: закон места совершения сделки (*lex loci actus*), закон места исполнения сделки (*lex loci solutionis*), закон страны продавца (*lex venditoris*), закон, которому подчиняется обязательство из сделки (*lex causae*).

6. Коллизионные вопросы формы внешнеэкономической сделки.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.]-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 6. Договор международной купли-продажи.

5. Договор международной купли-продажи: понятие и международно-правовое регулирование.

6. Коллизионно-правовое регулирование договора международной купли-продажи товаров.

7. Общая характеристика Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

8. Общая характеристика Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

Тема № 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок.

5. Договор международного финансового лизинга: международно-правовое и коллизионно-правовое регулирование.

6. Договор международного факторинга: международно-правовое и коллизионно-правовое регулирование.

7. Договор международного франчайзинга в международном торговом обороте: понятие и международно-правовое регулирование.

8. Международное торговое представительство и посредничество в международной торговле.

Основная литература

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература

Жиряева, Е. В. Правовое регулирование ВЭД [Электронный ресурс]: учебное пособие / Е. В. Жиряева.-Электрон. текстовые данные.-СПб. Интермедия, 2015.-130 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-4383-0100-4.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29258.html>

Международное частное право. Том 2. Особенная часть [Электронный ресурс]: учебник / Е. А. Абросимова, А. В. Асосков, А. В. Банковский [и др.]; под ред. С. Н. Лебедев, Е. В. Кабатова.-Электрон. текстовые данные.-М.: Статут, 2015.-768 с.-978-5-8354-1106-1.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/29343.html>

Международное частное право. Курс лекций [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / К. К. Гасанов, В. Н. Шмаков, А. В. Стерлигов, Д. И. Ивашин; под ред. К. К. Гасанов.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-359 с.-978-5-238-02206-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74892.html>

РАЗДЕЛ 5. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В соответствии с требованиями ФГОС ВПО в целях реализации компетентного подхода в учебном процессе дисциплины «Правовое регулирование внешнеторговых сделок» предусматривается широкое использование активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой. Обсуждение проблем происходит не столько в традиционной форме контроля текущих знаний, сколько в форме дискуссий, ориентированных на творческое осмысление обучающимися наиболее сложных вопросов в ходе обобщения ими современной практики реализации частноправовых отношений, осложненных иностранным элементом.

Применение современных образовательных технологий включает моделирование ситуаций, научные дискуссии по наиболее острым проблемам, «круглый стол» и др., ориентированные на творческое осмысление обучающимися наиболее сложных вопросов в ходе обобщения ими современной практики международного частного права.

В лекционных занятиях также применяются интерактивные технологии (лекция с элементами дискуссии, мозгового штурма и т. д., в том числе с использованием мультимедийной техники).

Интерактивные образовательные технологии, используемые на аудиторных практических занятиях

Таблица 5.1

Очная форма обучения

Наименование тем	Используемые образовательные технологии	Часы
Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение	Составление сравнительной таблицы «внешнеэкономическая сделка/внешнеторговая сделка/договор международной купли-продажи» или «Сравнение конвенции о МКП 80г.с ГК РФ»	2
Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок	Работа с учебной и справочной литературой. Изучение источников.	2
Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок	Работа с учебной и справочной литературой. Самостоятельная квалификация и применение коллизионных норм.	6
Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок	Работа с ИНКОТЕРМС и Принципами международных коммерческих договоров УНИДРУА	6
Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок	Работа с коллизионными нормами российского и зарубежного права, с международными коллизионными нормами. Составление и решение задач.	4
Тема 6. Договор международной купли-продажи	Составление и решение задач	4
Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок	Подготовка эссе/презентаций (по согласованию с преподавателем)	6

Таблица 5.2

Заочная форма обучения

Наименование тем	Используемые образовательные технологии	Часы
Тема 1. Внешнеторговая и внешне-экономическая сделки: понятие, признаки, соотношение	Составление сравнительной таблицы «внешне-экономическая сделка/внешнеторговая сделка/договор международной купли-продажи» или «Сравнение конвенции о МКП 80г.с ГК РФ»	1
Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок	Работа с учебной и справочной литературой. Изучение источников.	1
Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок	Работа с учебной и справочной литературой. Самостоятельная квалификация и применение коллизионных норм.	1
Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок	Работа с ИНКОТЕРМС и Принципами международных коммерческих договоров УНИДРУА	1
Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок	Работа с коллизионными нормами российского и зарубежного права, с международными коллизионными нормами. Составление и решение задач.	4
Тема 6. Договор международной купли-продажи	Составление и решение задач	4
Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок	Подготовка эссе/презентаций (по согласованию с преподавателем)	4

Практикум

Задача 1

Российский завод «Уралмашприбор» продал и поставил английской фабрике «К Лтд», новейшую разработку отечественных ученых станок для изготовления деталей сложной конфигурации. В договор было включено положение: «Все споры из договора решаются по российскому праву».

Поскольку английская фабрика стала затягивать оплату станка, российский завод «Уралмашприбор» просит проконсультировать ее, каковы шансы на успех ее иска к фабрике «К Лтд» о возврате станка (иск подлежит юрисдикции российских судов)

Задача 2

Российская организация и канадская фирма заключили договор мены. Товар обеими сторонами должен быть отгружен одновременно. Стоимость партий товара одинакова. Российская организация выполнила свои обязательства, а канадская фирма на один день просрочила отправку товара, кроме того, поставила некачественный товар. Российская организация предъявила иск в российский суд.

Правом какого государства регулируется данное отношение, если стороны не оговорили применимое право в договоре

Задача 3

Бельгийская фирма по контракту поставила российскому АО «Главсельдь» оборудование для двух рыболовецких траулеров. Контракт предусматривал оговорку о компетенции Арбитражного суда г. Москвы. Оговорка о применимом праве в контракте отсутствовала. Российский покупатель оборудование не оплатил. Бельгийская фирма обратилась с иском об уплате покупной цены и возмещении убытков в Арбитражный суд г. Москвы. Свои убытки фирма рассчитала на основе бельгийского законодательства. Ответчик признал свою задолженность, но потребовал ее пересчета на основе российского законодательства. В обоснование своего требования российское АО сослалось на рассмотрение спора в российском суде, то есть на соглашение о компетенции. По мнению ответчика, при отсутствии в контракте

выбора применимого права сторонами должна действовать презумпция «кто выбрал суд, тот выбрал право». Однако суд признал правильными расчеты бельгийской фирмы и полностью удовлетворил иски требования.

Является ли данный контракт внешнеторговой сделкой? На основе какого критерия можно сделать такой вывод? Является ли действительным контракт, содержащий оговорку о подсудности, но не содержащий оговорку о применимом праве? Почему свои убытки фирма-истец рассчитала на основе бельгийского законодательства? Существует ли в МЧП презумпция «кто выбрал суд, тот выбрал право»? Когда такая презумпция применяется? Можно ли утверждать, что при отсутствии оговорки о применимом праве к договорам купли-продажи применяется правило «кто выбрал суд, тот выбрал право»? Почему Арбитражный суд г. Москвы признал правильными расчеты бельгийской фирмы и полностью удовлетворил иски требования? Какая коллизионная привязка была применена судом и почему? Почему Арбитражный суд г. Москвы не применил к данному спору положения Венской конвенции 1980 г.?

Задача 4

Российское АО обратилось в арбитражный суд с иском к немецкой компании о признании недействительным договора аренды теплохода. Между российским АО и немецкой компанией был заключен договор о продаже немецкой стороной теплохода для предполагаемой эксплуатации в рамках создаваемого совместного российско-германского предприятия. По условиям договора оплата теплохода должна быть осуществлена российской стороной из той части прибыли совместного предприятия, которая приходилась бы на долю российского акционерного общества. Совместное российско-германское предприятие к деятельности не приступило и было признано несостоявшимся.

Руководство АО, которое рассчитывало оплатить теплоход доходами от его эксплуатации в рамках совместного предприятия, исполнить свои обязательства по договору купли-продажи не смогло. В качестве разрешения проблемы неплатежа немецкая сторона предложила заключить договор аренды теплохода, в котором в качестве арендодателя выступит немецкая компания, а арендатора – российское акционерное общество. Условия договора были сформулированы немецкой стороной. Не найдя иного выхода из сложившейся ситуации, российская сторона согласилась с условиями договора. Однако в дальнейшем оказалось, что предусмотренная договором схема расчетов фактически ставит арендатора на грань банкротства. В исковом заявлении истец указывал на то, что условия договора аренды относительно обязанностей российского АО носят крайне невыгодный характер, что позволяет говорить о кабальном характере данной сделки и ставить вопрос о ее недействительности. Истец просил признать недействительным договор аренды, ссылаясь на законодательство РФ.

Право какого государства должен применить суд для регулирования данной ситуации?

Задача 5

Между российской и белорусской организациями в Москве был заключен договор поставки. В дополнительном соглашении к договору стороны установили, что споры по договору разрешаются в порядке, установленном действующим законодательством Республики Беларусь и законодательством ответчика. Белорусская компания обратилась в арбитражный суд РФ с иском о взыскании с российской организации задолженности и неустойки. Исковые требования основывались на нормах российского законодательства. Ответчик на слушание дела не явился.

Право какого государства должно применяться к отношениям сторон?

Как бы вы рекомендовали сформулировать автономию воли в любой аналогичной внешнеторговой сделке?

Задача 6

Российская организация заключила договор купли-продажи с белорусской компанией. Переговоры и подписание текста договора производились в г. Москве, однако в тексте договора в качестве места заключения договора указан г. Минск.

Право какого государства будет регулировать отношения сторон по договору?

**РАЗДЕЛ 6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Наряду с чтением лекций и проведением семинарских занятий неотъемлемым элементом учебного процесса является *самостоятельная работа* (СР). При самостоятельной работе достигается конкретное усвоение учебного материала, развиваются теоретические способности, столь важные для успешной подготовки и защиты выпускной работы.

1. Формы самостоятельной работы обучающихся могут быть разнообразными. Самостоятельная работа обучающихся включает:
2. изучение специальной литературы,
3. международных договоров,
4. оценку, обсуждение и рецензирование публикуемых статей;
5. ответы на контрольные вопросы; самотестирование.

Таблица 6.1

Самостоятельная работа

Наименование разделов, тем	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение
Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение	Раскрыть термины: сделка международного характера, внешне-торговая сделка, внешнеэкономическая сделка, внешнеторговый или внешнеэкономический договор, международная коммерческая сделка, международная торговая сделка, международный коммерческий или торговый контракт, или договор, договор международной купли-продажи товаров. Критерии международности внешнеторговой сделки, их достоинства и недостатки, практические последствия. Нормативное подтверждение. Смоделировать примеры внешнеторговой сделки с различными критериями.
Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок	Основные международные договоры, направленные на регулирование международной торговли: - договоры, устанавливающие общую правовую основу внешней торговли; - договоры, направленные на унификацию коллизионных норм по внешнеэкономическим сделкам: а) с участием России, б) другие; - договоры, направленные на унификацию материальных гражданско-правовых норм по внешнеэкономическим сделкам: а) с участием России, б) другие. Сравнительный анализ Гаагской конвенции о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г. и разд. VI ГК РФ.
Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок	Гражданское право, как регулятор частно-правовых отношений во внешней торговле, осуществляемых в форме гражданско-правовых договоров: купли-продажи, подряда, комиссии, поклада, перевозки, агентские соглашения, лицензионные соглашения и т.д. Роль международного частного права в регламентации внешней торговли.
Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнетор-	Использование «обычая» как обобщенного термина, включающего все виды правил, сложившихся в международной торговле и не имеющих обязательной юридической силы: обычаи, обыкновения, заведенный порядок. Их понятия, особенности, отли-

Наименование разделов, тем	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение
<p>говых сделок</p>	<p>чия. Термин «обычай международного делового оборота» и его разновидности: «обычай международной торговли», «обычай торгового мореплавания», «обычай международных банковских расчетов и других банковских операций».</p> <p>Принципы международных коммерческих контрактов (Принципы УНИДРУА). Природа Принципов, их применение в практике международной торговли. Содержание принципов, сформулированных в этом документе. Авторитет и значение Принципов УНИДРУА для регламентации международной торговли. Принципы УНИДРУА и общие принципы права, их соотношение и взаимодействие.</p> <p>ИНКОТЕРМС: Термины группы «Е»: договор на условиях <i>ex works</i>.</p> <p>Термины группы «F»: договоры на условиях free carrier (FCA); free alongside ship (FAS); free on board (FOB).</p> <p>Термины группы «C»: договоры на условиях cost and freight (CFR); cost, insurance, freight (CIF); carriage paid to (CPT); carriage, insurance paid to (CIP).</p> <p>Термины группы «D»: договоры на условиях delivered at frontier (DAF); delivered ex ship (DES); delivered ex quay (DEQ); delivered duty unpaid (DDU); delivered duty paid (DDP).</p>
<p>Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеэкономических сделок</p>	<p>Коллизионные вопросы формы внешнеэкономической сделки: закон места совершения сделки (<i>lex loci actus</i>) и закон, которому подчиняется обязательство из сделки (<i>lex causae</i>) – два основных коллизионных критерия и соотношение между ними. Особенности решения вопроса о форме сделки в России. Международные договоры о форме сделки.</p> <p>Автономия воли – <i>lex voluntatis</i> как основной способ выбора права по внешнеэкономическим сделкам. История его создания и развития. Форма выражения воли сторон: прямо выраженная воля (<i>expressis verbis</i>); молчаливо выраженная воля и предполагаемая (гипотетическая) воля. Пределы выражения воли сторон: пространственные пределы; содержательные пределы; оговорка о публичном порядке.</p> <p>Закон наиболее тесной связи (<i>Proper Law of the Contract</i>) – новая, формула прикрепления. История и причины ее утверждения в международной практике. Ее роль в российском международном частном праве. Возрастающая роль закона наиболее тесной связи как гибкого коллизионного инструмента, способного решать современные проблемы.</p> <p>Другие формулы прикрепления: закон места совершения сделки (<i>lex loci actus</i>), закон места исполнения сделки (<i>lex loci solutionis</i>), закон страны продавца (<i>lex venditoris</i>), закон, которому подчиняется обязательство из сделки (<i>lex causae</i>). Особенности содержания этих формул прикрепления в праве разных государств и в международных договорах.</p>
<p>Тема 6. Договор международной купли-продажи</p>	<p>Общая характеристика Венской конвенции 1980 г. Сфера применения (территориально-субъектная, предметная). Оговорки. Участие России. Структура Конвенции. Толкование Конвенции, восполнение пробелов. Обычай и обыкновения международной торговли.</p>

Наименование разделов, тем	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение
	<p>Форма и порядок заключения ДМКП. Оферта, ее содержание, виды, вступление в силу. Акцепт. Вступление в силу. Акцепт как новая оферта. Место и время заключения ДМКП. Вопрос о письменной форме ДМКП. Права и обязанности сторон по ДМКП. Обязанности продавца и обязанности покупателя. Момент перехода рисков пропавши или порчи товаров с продавца на покупателя. Ответственность сторон за неисполнение или за недолжное исполнение своих обязанностей. Последствия, наступающие при неисполнении стороной своих обязанностей. Исковая давность в международной купле-продаже. Общая характеристика Конвенции об исковой давности. Понятие исковой давности. Сроки. Прерывание и возобновление сроков исковой давности. Последствия истечения сроков исковой давности.</p>
<p>Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>Договор международного финансового лизинга (ДМФЛ). Оттавская конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г. Общая характеристика Конвенции, ее соотношение с Венской конвенцией 1980 г. Участие России. Понятие и особенности финансового лизинга как трехстороннего договора. Определение ДМФЛ. Права и обязанности сторон по ДМФЛ. Ответственность сторон за неисполнение или недолжное исполнение своих обязанностей.</p> <p>Договор международного факторинга (ДМФ). Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г. Общая характеристика Конвенции, ее соотношение с Венской конвенцией 1980 г. Юридическая возможность участия России в Конвенции о факторинге. Понятие и особенности международного факторинга как трехстороннего договора. Определение ДМФ. Права и обязанности сторон по ДМФ. Ответственность сторон за неисполнение или недолжное исполнение своих обязанностей. Сравнение ДМФ с ГК РФ. Международное торговое посредничество. Торговое представительство. Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже товаров 1983 г. Гагская конвенция о праве, применимом к договорам о представительстве и к договорам с посредниками 1978 г.</p>

6.1. Темы эссе¹

1. Международный контракт: понятие и особенности содержания.
2. Система правового регулирования внешней торговли.
3. Роль международных договоров в регулировании внешнеторговых сделок.
4. Особенности содержания внешнеэкономических и внешнеторговых сделок.
5. Международные торговые обычаи и обыкновения в регулировании внешнеторговых сделок.
6. Коллизионное и материально правовое регулирование контрактов международной купли-продажи товаров.
7. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г: общая характеристика.
8. Форма и порядок заключения договора международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.

¹ Перечень тем не является исчерпывающим. Обучающийся может выбрать иную тему по согласованию с преподавателем.

9. Обязанности продавца по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
10. Обязанности покупателя по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
11. Ответственность сторон за неисполнение обязательств по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
12. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге: общая характеристика.
13. Коллизионные вопросы договора международного лизинга.
14. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям: общая характеристика.
15. Конвенция ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле: общая характеристика.
16. Коллизионное регулирование договора международного факторинга.
17. Понятие и особенности договора международного франчайзинга.
18. Коллизионное регулирование договора международного франчайзинга.
19. Договоры международного коммерческого представительства и посредничества: основная характеристика и коллизионное регулирование.

6.2. Примерные задания для самостоятельной работы

Таблица 6.2

Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение	На основе работы с учебной и справочной литературой, изучения источников, составить схему «Основы правового регулирования внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности»
Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок	Изучая нормы международных договоров составить по ним табличку «Отдельные аспекты материально-правового регулирования внешнеторговых сделок / источник, статья». Обзор российской, зарубежной судебной (арбитражной) практики по применению различных конвенций в сфере регулирования внешнеторговых сделок
Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок	Конспект соответствующих норм российского законодательства
Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок	Составление памятки
Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок	Составление и решение задач
Тема 6. Договор международной купли-продажи	Составление договора международной купли-продажи
Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок	Эссе. Подготовка к дискуссии

**РАЗДЕЛ 7. ОЦЕНОЧНЫЕ И МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ ПО
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЕ (ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ) ДЛЯ
ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ
АТТЕСТАЦИИ**

7.1 В процессе освоения учебной дисциплины для оценивания сформированности требуемых компетенций используются оценочные материалы (фонды оценочных средств), представленные в таблице 7.1.

Таблица 7.1

**ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ,
СООТНЕСЕННЫЕ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ В СООТНОШЕНИИ
С ОЦЕНОЧНЫМИ СРЕДСТВАМИ**

Планируемые результаты, характеризующие этапы формирования компетенции	Содержание учебного материала	Примеры контрольных вопросов и заданий для оценки знаний, умений, владений	Методы \ средства контроля
<i>ПК-2: способен квалифицированно применять нормативно-правовые акты в конкретных сферах юридической деятельности</i>			
<p><i>Знать:</i> способы применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности</p>	<p>Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок Тема 6. Договор международной купли-продажи Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>Гражданско-правовая сделка международного характера – основная правовая форма осуществления внешней торговли Международный договор как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле. Гражданское право, как регулятор частноправовых отношений во внешней торговле, осуществляемых в форме гражданско-правовых договоров. Роль обычаев в осуществлении международной торговли. Понятие обычаев международной торговли. Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г. Общая характеристика Конвенции, ее соотношение с Венской конвенцией 1980 г. Юридическая возможность участия России в Конвенции о факторинге. Понятие унификации права международной торговли. Объективная возможность унификации. Унификация как правотворческий процесс, направленный на создание одинаковых норм в праве разных государств.</p>	<p>письменный контроль / эссе (т.1-3,5,7,14-16), курсовая (т.5,7,16); тестирование /тестовые задания № 2,4-5,10,14,19-22,24; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.4-7,14,16,-21,23,28)</p>

<p><i>Уметь:</i> применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности</p>	<p>Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок Тема 6. Договор международной купли-продажи Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>Применяемые правовые термины: внешнеторговая сделка/договор; внешнеэкономическая сделка/договор, международная коммерческая сделка, международный коммерческий контракт. Международные договоры, определяющие правовые основы отношений во внешней торговле: торговые договоры, соглашения об экономическом, торговом и научно-техническом сотрудничестве, соглашения о товарообороте и платежах, кредитно-расчетные соглашения, товарные соглашения. Роль международного частного права в регулировании внешнеторговых сделок. Условность термина «обычай» международной торговли как правила, не обладающего юридической обязательной силой. Понятие конструкции «нормы негосударственного регулирования». Понятие и особенности международного факторинга как трехстороннего договора. Определение ДМФ. Права и обязанности сторон по ДМФ. Ответственность сторон за неисполнение или недолжное исполнение своих обязанностей.</p>	<p>письменный контроль / эссе (т.1-3,4-5,14-16), курсовая (т.4-5,15-16); тестирование /тестовые задания № 2,10,20,21,23-24; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.2-4,7,23,28-35)</p>
<p><i>Владеть:</i> навыками применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в профессиональной деятельности</p>	<p>Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок Тема 6. Договор междуна-</p>	<p>Форма и порядок подписания внешнеторговых сделок. Нью-Йоркская конвенция об исковой давности в международной купле-продаже 1974 г., в ред. 1980 г., Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Оттавская конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г., Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г. и др. Раздел VI «Международное частное право» третьей части ГК РФ, Использование «обычая» как обобщенного термина, включающего все виды правил, сложившихся в международной торговле и не имеющих обязательной юридической силы: обычай,</p>	<p>письменный контроль / эссе (т.1-2,4,5,6-8,12-16,19), курсовая (т.5,7,11-16); тестирование /тестовые задания № 2,10,14,20-22,24; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.5-7,17-28)</p>

	<p>родной купли-продажи</p> <p>Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>обыкновенная, заведенный порядок.</p> <p>Сравнение ДМФ с ГК РФ. Международное торговое посредничество.</p>	
ПК-5: способен консультировать по правовым вопросам в конкретной сфере деятельности			
<p><i>Знать:</i></p> <p>способы подготовки квалифицированных юридических заключений и консультаций в конкретных видах юридической деятельности</p>	<p>Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение</p> <p>Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 6. Договор международной купли-продажи</p> <p>Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>Критерии «международности» сделки: 1) принадлежность сторон разным государствам или «разнонациональность» сторон; 2) место коммерческой деятельности сторон на территории разных государств. Другие критерии. Критерии, используемые в российских законах.</p> <p>Римская конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г., Гагская конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.</p> <p>Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации (КТМ РФ)</p> <p>Термин «обычай международного делового оборота» и его разновидности: «обычай международной торговли», «обычай торгового мореплавания», «обычай международных банковских расчетов и других банковских операций».</p> <p>Торговое представительство. Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже товаров 1983 г.</p>	<p>письменный контроль / эссе (т.1,6,16,18-19), курсовая (т.1-3,5-6,10,15-16); тестирование /тестовые задания № 2,6,14,18,20-21; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.4-5,9-13,25-26)</p>
<p><i>Уметь:</i></p> <p>давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности</p>	<p>Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение</p> <p>Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешне-</p>	<p>Гражданско-правовая сделка международного характера – основная правовая форма осуществления внешней торговли. Применяемые правовые термины: внешнеторговая сделка/договор; внешнеэкономическая сделка/договор, международная коммерческая сделка, международный коммерческий контракт.</p> <p>Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1956 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Соглашение между странами – членами СНГ о порядке разрешения споров, свя-</p>	<p>письменный контроль / эссе (т.1,4,12-16), курсовая (т.11); тестирование /тестовые задания № 2,5,14,20-21; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.4-5,14-16,22-23)</p>

	торговых сделок Тема 6. Договор международной купли-продажи Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок	занных с осуществлением хозяйственной деятельности, 1992 г. Неофициальная кодификация (унификация) обычаев международной торговли. Понятие и особенности финансового лизинга как трехстороннего договора. Определение ДМФЛ. Права и обязанности сторон по ДМФЛ. Ответственность сторон за неисполнение или недолжное исполнение своих обязанностей. Договор международного факторинга (ДМФ).	
<i>Владеть:</i> навыками осуществления квалифицированных юридических заключений и консультаций в конкретных видах юридической деятельности	Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок Тема 6. Договор международной купли-продажи Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок	Соотношение внешнеэкономической сделки и сделки международного характера. Международные договоры, направленные на унификацию права международной торговли. Среди них договоры, направленные: на унификацию материального права: Нью-Йоркская конвенция об исковой давности в международной купле-продаже 1974 г., в ред. 1980 г., Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Оттавская конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г., Оттавская конвенция о международном факторинге 1988 г. и др. Международные (правительственные и неправительственные) организации, объединения предпринимателей в разных странах, занимающиеся неофициальной кодификацией. Две стадии унификации: международно-правовая и национально-правовая. Международный договор как обязательная правовая форма унификации права.	письменный контроль / эссе (т.1-3,7,12,14,15); тестирование /тестовые задания № 2,5,10,20-21,22; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.2-3-4,7,14-16,27)
<i>ПК-8: способен преподавать юридические дисциплины на высоком теоретическом и методологическом уровне</i>			
<i>Знать:</i> механизм преподавания юридических дисциплин; основные методологические принципы современной педагоги-	Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок	Платежно-валютные условия внешнеторговой сделки. Перевозка и страхование. Условия о таможенной очистке. Условия о форс-мажорных обстоятельствах и о подлежащем применению праве. Условия о порядке рассмотрения споров.	письменный контроль / эссе (т.1-5,12,14-15) курсовая (т.3-5,8,15); тестирование /тестовые задания № 2,5,10-

ки, теории обучения и принципы воспитания личности	<p>Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 6. Договор международной купли-продажи</p> <p>Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>Формы влияния иных международных актов на регламентацию отношений в международной торговле.</p> <p>Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов 1993 г. Унифицированные правила по инкассо 1995 г. Унифицированные правила для договорных гарантий 1978 г. и др. Гаагская конвенция о праве, применимом к договорам о представительстве и к договорам с посредниками 1978 г.</p> <p>Исковая давность в международной купле-продаже. Общая характеристика Конвенции об исковой давности. Понятие исковой давности. Сроки. Прерывание и возобновление сроков исковой давности. Последствия истечения сроков исковой давности.</p>	11,14,20-23; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.2-5,7-8,14-17,22-25,27-35)
<i>Уметь:</i> преподавать юридические дисциплины на высоком теоретическом и методическом уровне; понимать значение деятельности учителя; использовать теоретические и экспериментальные данные философии, психологии, социологии в учебно-воспитательном процессе; анализировать научно-педагогическую литературу и выносить обоснованные суждения	<p>Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение</p> <p>Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешнеторговых сделок</p> <p>Тема 6. Договор международной купли-продажи</p> <p>Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>Применяемые правовые термины: внешнеторговая сделка/договор; внешнеэкономическая сделка /договор, международная коммерческая сделка, международный коммерческий контракт.</p> <p>Международные договоры, определяющие правовые основы отношений во внешней торговле: торговые договоры, соглашения об экономическом, торговом и научно-техническом сотрудничестве, соглашения о товарообороте и платежах, кредитно-расчетные соглашения, товарные соглашения.</p> <p>Международные правила по унифицированному толкованию торговых терминов (ИНКОТЕРМС) 2000 г. Понятие торгового термина, его содержание, его соотношение с ДМКП. Понятие базисных условий.</p> <p>Особенности решения вопроса о форме сделки в России. Международные договоры о форме сделки.</p>	письменный контроль / эссе (т.1-3,7-8,12,14-15); тестирование /тестовые задания № 2,5,10,20-21,24; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.2-4,7,14-16,17-18,29-33)
<i>Владеть:</i> навыками преподавания юридических дисциплин на высоком теоретическом и методическом уровне	<p>Тема 1. Внешнеторговая и внешнеэкономическая сделки: понятие, признаки, соотношение</p> <p>Тема 2. Роль международного права в регулировании внешней торговли и внешнеторговых сделок</p>	<p>Общее и особенное в терминах внешнеторговая сделка и международная купля-продажа.</p> <p>Решения Совета Безопасности ООН о международных экономи-</p>	письменный контроль / эссе (т.1-3,5-6,13,16,18) курсовая (т.1-

<p>ретическом и методическом уровне; понятийным аппаратом данной дисциплины; технологией учебно-воспитательного процесса; навыками педагогического общения</p>	<p>ного права в регулировании внешней торговли и внешне-торговых сделок Тема 3. Национальное право, как основной регулятор внешней торговли и внешне-торговых сделок Тема 4. Роль международных торговых обычаев в правовом регулировании внешнеторговых сделок Тема 5. Коллизионно-правовые вопросы внешне-торговых сделок Тема 6. Договор международной купли-продажи Тема 7. Международно-правовое регулирование иных внешнеэкономических сделок</p>	<p>ческих санкциях и внешняя торговля. ИНКОТЕРМС: Содержание прав и обязанностей сторон по договорам, заключенным на условиях терминов группы «Е», группы «F», группы «С», группы «D». Принципы международных коммерческих контрактов (Принципы УНИДРУА). Природа Принципов, их применение в практике международной торговли. Содержание принципов, сформулированных в этом документе. Принципы УНИДРУА и общие принципы права, их соотношение и взаимодействие. Коллизионные вопросы формы внешнеэкономической сделки: закон места совершения сделки (<i>lex loci actus</i>) и закон, которому подчиняется обязательство из сделки (<i>lex causae</i>) – два основных коллизионных критерия и соотношение между ними.</p>	<p>2,4,6,10,15-16); тестирование /тестовые задания № 1-3,6-8,11,13-15,17-18,20-21,23; устный контроль / опрос на сем.занятии (т.1-7), экзамен (в.2-4,7-13,29-35)</p>
--	---	--	--

7.2. Перечень вопросов для подготовки к промежуточной аттестации экзамену

1. Внешнеторговая деятельность как предмет правового регулирования.
2. Особенности правового регулирования внешней торговли.
3. Система правового регулирования внешней торговли.
4. Внешнеэкономическая и внешнеторговая сделка. Доктринальное и нормативное понятие. Соотношение понятия внешнеторговой сделки с термином «международная коммерческая сделка».
5. Особенности содержания внешнеэкономических и внешнеторговых сделок.
6. Договор международной купли-продажи.
7. Роль международных договоров в правовом регулировании частнопровых отношений по внешней торговле.
8. Резолюции Совета Безопасности ООН о введении санкций и внешняя торговля.
9. Коллизионно-правовой способ регулирования внешней торговли.
10. «Автономия воли» – *lex voluntatis* как основной способ выбора права по внешне-торговым обязательствам.
11. Закон наиболее тесной связи – *Proper Law of the Contract*. Его значение в современных условиях внешней торговли.
12. Коллизионные принципы, применяемые для определения формы внешнеторговой сделки.
13. Тенденции развития коллизионного права в сфере внешнеторговых сделок в России.
14. Унификация права международной торговли: понятие, причины.
15. Международные организации, специализирующиеся по унификации права международной торговли.
16. Результаты и перспективы унификации права международной торговли.
17. Общая характеристика Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Оговорки. Участие России.

18. Форма и порядок заключения договора международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
19. Обязанности продавца по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
20. Обязанности покупателя по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
21. Ответственность сторон за неисполнение обязательств по договору международной купли-продажи согласно Венской конвенции 1980 г.
22. Договор международного финансового лизинга.
23. Договор международного факторинга.
24. Договор международного франчайзинга.
25. Договор международного торгового представительства.
26. Права и обязанности сторон по договору международного коммерческого представительства.
27. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.
28. Обычай и обыкновения международной торговли.
29. ИНКОТЕРМС 2010 г. Общая характеристика.
30. Особенности содержания договоров на условиях «Е» (ИНКОТЕРМС).
31. Особенности содержания договоров на условиях «F» (ИНКОТЕРМС).
32. Особенности содержания договоров на условиях «С» (ИНКОТЕРМС).
33. Особенности содержания договоров на условиях «D» (ИНКОТЕРМС).
34. Принципы УНИДРУА. Значение, общая характеристика.
35. *Lex mercatoria*. Понятие. Современное значение. Перспективы развития.

7.3. Примерные тестовые задания для контроля (мониторинга) качества усвоения материала в т.ч. в рамках рубежного кон- троля знаний²

1. Закон страны продавца применяется:

- А – только к договору купли-продажи
- Б – к договору купли-продажи и поставки
- В – к договорам, специально перечисленным в ГК РФ
- Г – только в рамках Венской конвенции о международной купле-продаже

2. Соглашение, заключенное между иностранными юридическими лицами, чьи коммерческие предприятия находятся на территории разных стран, – это:

- А – международный договор
- Б – международное соглашение
- В – внешнеэкономическая сделка
- Г – все верно

3. Дееспособность иностранца определяется правом:

- А – страны гражданства
- Б – страны местонахождения
- В – судом
- Г – нет верного ответа

4. Характеристика ТНК:

- А – является субъектом международного частного права
- Б – является юридическим лицом

² Рубежный контроль знаний проводится для обучающихся очной формы обучения и оценивается по шкале «зачтено/ «не зачтено»»

В – имеет экономическое единство при юридической множественности
Г – нет верного ответа

5. Унификация, в отличие от гармонизации:

А – влечет создание единого обязательного для государств акта
Б – сближает законодательство разных стран
В – способствует появлению модельных кодексов
Г – все верно

6. Коллизионный принцип «автономии воли» означает возможность:

А – выбора контрагента
Б – условий договора
В – применимого права
Г – выбора суда

7. Личный закон апатрида –

А – закон национальности
Б – закон домицилия
В – закон суда
Г – верно Б и В

8. Национальность иностранного юридического лица в РФ определяется по принципу:

А – инкорпорации
Б – оседлости
В – контроля
Г – все верно

9. Оговорка о публичном порядке применяется:

А – сторонами, когда их правоотношение противоречит публичному порядку
Б – правительством государства, чей публичный порядок нарушается
В – судом государства, чей публичный порядок нарушается
Г – только иностранным судом при исполнении судебных решений другого государства

10. Венская конвенция о международной купле-продаже не распространяется на:

А – продажу промышленных товаров
Б – продажу продуктовых товаров
В – продажу электроэнергии
Г – покупку для личных (семейных) нужд

11. Реторсия входит в исключительную компетенцию:

А – президента
Б – правительства
В – суда
Г – дипломатического ведомства

12. Институт оговорки о публичном порядке применяется:

А – президентом
Б – правительством
В – судом
Г – дипломатическим ведомством

13. Дееспособность бипатрида определяется правом:

- А – страны первого гражданства
- Б – страны местонахождения
- В – судом
- Г – по выбору бипатрида

14. Договор купли-продажи с иностранным контрагентом – это:

- А – международный договор
- Б – международное соглашение
- В – внешнеэкономическая сделка
- Г – все верно

15. Личный закон физического лица –

- А – закон национальности
- Б – закон domicilia
- В – закон гражданства
- Г – верно Б и В

16. Судебный залог:

- А – вводится с целью получить разрешение освобождения лица из-под ареста
- Б – вносится в качестве обеспечительной меры всегда, когда участвует иностранец
- В – запрещен

17. Национальность иностранного юридического лица определяется по принципу:

- А – инкорпорации
- Б – оседлости
- В – контроля
- Г – все верно

18. Коллизионный принцип «автономии воли» применяется

- А – контрагентами
- Б – судом
- В – государствами в международном соглашении
- Г – все верно

19. Характеристика ТНК:

- А – состоит из нескольких юридических лиц разной национальности
- Б – является международным юридическим лицом
- В – не является юридическим лицом
- Г – является иностранным юридическим лицом, осуществляющим деятельность на территории разных стран

20. Внешнеторговая сделка это –

21. Договор международной купли-продажи это –

22. Согласно Венской конвенции о договоре международной купле-продаже акцепт под условием:

- А – запрещен
- Б – является новой офертой
- В – разрешен при несущественных отклонениях от оферты
- Г – иное

23. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА применяются, если:

- А – государства, которым принадлежат стороны внешнеторговой сделки, ратифицировали Принципы УНИДРУА
- Б – государства, которым принадлежат стороны внешнеторговой сделки, являются членами УНИДРУА
- В – только если стороны сослались на УНИДРУА
- Г – если в контракте есть ссылка на общие принципы права, обычаи делового оборота, обыкновения международной торговли.

24. Форма внешнеторговой сделки:

- А – определяется по месту ее совершения
- Б – определяется по закону страны продавца
- В – определяется по месту исполнения сделки
- Г – всегда письменная

7.4. Описание показателей и критериев оценивания сформированности компетенций на различных этапах их формирования; шкалы и процедуры оценивания

7.4.1. Вопросы и заданий для текущей и промежуточной аттестации

При оценке знаний учитывается уровень сформированности компетенций:

1. Уровень усвоения теоретических положений дисциплины, правильность формулировки основных понятий и закономерностей.
2. Уровень знания фактического материала в объеме программы.
3. Логика, структура и грамотность изложения вопроса.
4. Умение связать теорию с практикой.
5. Умение делать обобщения, выводы.

Таблица 7.4.1.1

Шкала оценивания на экзамене

Оценка	Критерии выставления оценки
Отлично	Обучающийся должен: - продемонстрировать глубокое и прочное усвоение знаний программного материала; - исчерпывающе, последовательно, грамотно и логически стройно изложить теоретический материал; - правильно формулировать определения; - продемонстрировать умения самостоятельной работы с литературой; - уметь сделать выводы по излагаемому материалу.
Хорошо	Обучающийся должен: - продемонстрировать достаточно полное знание программного материала; - продемонстрировать знание основных теоретических понятий; достаточно последовательно, грамотно и логически стройно излагать

	<p>материал;</p> <ul style="list-style-type: none"> - продемонстрировать умение ориентироваться в литературе; - уметь сделать достаточно обоснованные выводы по излагаемому материалу.
Удовлетворительно	<p>Обучающийся должен:</p> <ul style="list-style-type: none"> - продемонстрировать общее знание изучаемого материала; - показать общее владение понятийным аппаратом дисциплины; - уметь строить ответ в соответствии со структурой излагаемого вопроса; - знать основную рекомендуемую программой учебную литературу.
Неудовлетворительно	<p>Обучающийся демонстрирует:</p> <ul style="list-style-type: none"> - незнание значительной части программного материала; - не владение понятийным аппаратом дисциплины; - существенные ошибки при изложении учебного материала; - неумение строить ответ в соответствии со структурой излагаемого вопроса; - неумение делать выводы по излагаемому материалу.

Таблица 7.4.1.2

Шкала оценивания на рубежном контроле

Оценка	Критерии выставления оценки
Зачтено	<p>Обучающийся должен:</p> <ul style="list-style-type: none"> - продемонстрировать общее знание изучаемого материала; - показать общее владение понятийным аппаратом дисциплины; - уметь строить ответ в соответствии со структурой излагаемого вопроса; - знать основную рекомендуемую программой учебную литературу.
Не зачтено	<p>Обучающийся демонстрирует:</p> <ul style="list-style-type: none"> - незнание значительной части программного материала; - не владение понятийным аппаратом дисциплины; - существенные ошибки при изложении учебного материала; - неумение строить ответ в соответствии со структурой излагаемого вопроса; - неумение делать выводы по излагаемому материалу.

7.4.2. Письменной работы

При оценке учитывается:

1. Правильность оформления.
2. Уровень сформированности компетенций.
3. Уровень усвоения теоретических положений дисциплины, правильность формулировки основных понятий и закономерностей.
4. Уровень знания фактического материала в объеме программы.
5. Логика, структура и грамотность изложения письменной работы.
6. Полнота изложения материала (раскрытие всех вопросов)
7. Использование необходимых источников.
8. Умение связать теорию с практикой.
9. Умение делать обобщения, выводы.

Шкала оценивания эссе

Оценка	Критерии выставления оценки
Зачтено	Обучающийся должен: <ul style="list-style-type: none"> - продемонстрировать общее знание изучаемого материала; - показать общее владение понятийным аппаратом дисциплины; - уметь строить ответ в соответствии со структурой излагаемого вопроса; - знать основную рекомендуемую программой учебную литературу
Не зачтено	Обучающийся демонстрирует: <ul style="list-style-type: none"> - незнание значительной части программного материала; - не владение понятийным аппаратом дисциплины; - существенные ошибки при изложении учебного материала; - неумение строить ответ в соответствии со структурой излагаемого вопроса; - неумение делать выводы по излагаемому материалу.

7.4.3.Тестирование

Шкала оценивания

Оценка	Шкала
Отлично	Количество верных ответов в интервале: 71-100%
Хорошо	Количество верных ответов в интервале: 56-70%
Удовлетворительно	Количество верных ответов в интервале: 41-55%
Неудовлетворительно	Количество верных ответов в интервале: 0-40%
Зачтено	Количество верных ответов в интервале: 41-100%
Не зачтено	Количество верных ответов в интервале: 0-40%

7.5 МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И (ИЛИ) ОПЫТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ.

Качество знаний характеризуется способностью обучающегося точно, структурированно и уместно воспроизводить информацию, полученную в процессе освоения дисциплины, в том виде, в котором она была изложена в учебном издании или преподавателем.

Умения, как правило, формируются на занятиях семинарского типа. Задания, направленные на оценку умений, в значительной степени требуют от обучающегося проявления стереотипности мышления, т.е. способности выполнить работу по образцам, с которыми он работал в процессе обучения. Преподаватель же оценивает своевременность и правильность выполнения задания.

Навыки - это умения, развитые и закрепленные осознанным самостоятельным трудом. Навыки формируются при самостоятельном выполнении обучающимся практико - ориентированных заданий, моделирующих решение им производственных и социокультурных задач в соответствующей области профессиональной деятельности, как правило, при выполнении домашних заданий, курсовых проектов (работ), научно-исследовательских работ, прохождении практик, при работе индивидуально или в составе группы и т.д. При этом обучающийся поставлен в условия, когда он вынужден самостоятельно (творчески) искать пути и средства для разрешения поставленных задач, самостоятельно планировать свою работу и анализировать ее результаты, принимать определенные решения в рамках своих полномочий, самостоятельно выбирать аргументацию и нести ответственность за проделанную работу.

ту, т.е. проявить владение навыками. Взаимодействие с преподавателем осуществляется периодически по завершению определенных этапов работы и проходит в виде консультаций. При оценке владения навыками преподавателем оценивается не только правильность решения выполненного задания, но и способность (готовность) обучающегося решать подобные практико-ориентированные задания самостоятельно (в перспективе за стенами вуза) и, главным образом, способность обучающегося обосновывать и аргументировать свои решения и предложения.

Устный опрос - это процедура, организованная как специальная беседа преподавателя с группой обучающихся (фронтальный опрос) или с отдельными обучающимися (индивидуальный опрос) с целью оценки сформированности у них основных понятий и усвоения учебного материала.

Тесты являются простейшей формой контроля, направленная на проверку владения терминологическим аппаратом, современными информационными технологиями и конкретными знаниями в области фундаментальных и прикладных дисциплин. Тест может предоставлять возможность выбора из перечня ответов; один или несколько правильных ответов; частота тестирования определяется преподавателем.

Семинарские занятия - основное назначение семинарских занятий по дисциплине – обеспечить глубокое усвоение обучающимися материалов лекций, прививать навыки самостоятельной работы с литературой, воспитывать умение находить оптимальные решения в условиях изменяющихся отношений, формировать современное профессиональное мышление обучающихся. На семинарских занятиях преподаватель проверяет выполнение самостоятельных заданий и качество усвоения знаний.

Практические занятия – занятия, позволяющие выработать обучающимся определенный профессиональный подход к решению задачи, сформировать практические навыки, продемонстрировать умения применять знания на практике своими действиями.

РАЗДЕЛ 8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

8.1. Методические рекомендации по написанию эссе

Эссе (от французского *essai* – опыт, набросок) – жанр научно-публицистической литературы, сочетающей подчеркнуто-индивидуальную позицию автора по конкретной проблеме.

Главными особенностями, которые характеризуют эссе, являются следующие положения:

- собственная позиция обязательно должна быть аргументирована и подкреплена ссылками на источники международного права, авторитетные точки зрения и базироваться на фундаментальной науке. Небольшой объем (4–6 страниц), с оформленным списком литературы и сносками на ее использование;
- стиль изложения – научно-исследовательский, требующий четкой, последовательной и логичной системы доказательств; может отличаться образностью, оригинальностью, афористичностью, свободным лексическим составом языка;
- исследование ограничивается четкой, лаконичной проблемой с выявлением противоречий и разрешением этих противоречий в данной работе.

8.2. Методические рекомендации по использованию кейсов

Кейс-метод (*Case study*) – метод анализа реальной международной ситуации, описание которой одновременно отражает не только какую-либо практическую проблему, но и актуализирует определенный комплекс знаний, который необходимо усвоить при разрешении данной проблемы. При этом сама проблема не имеет однозначных решений.

Кейс как метод оценки компетенций должен удовлетворять следующим требованиям:

- соответствовать четко поставленной цели создания;
- иметь междисциплинарный характер;
- иметь достаточный объем первичных и статистических данных;

– иметь соответствующий уровень сложности, иллюстрировать типичные ситуации, иметь актуальную проблему, позволяющую применить разнообразные методы анализа при поиске решения, иметь несколько решений.

Кейс-метод оказывает содействие развитию умения решать проблемы с учетом конкретных условий и при наличии фактической информации. Он развивает такие квалификационные характеристики, как способность к проведению анализа и диагностики проблем, умение четко формулировать и высказывать свою позицию, умение общаться, дискутировать, воспринимать и оценивать информацию, которая поступает в вербальной и невербальной форме.

8.3. Требования к компетентностно-ориентированным заданиям для демонстрации выполнения профессиональных задач

Компетентностно-ориентированное задание – это всегда практическое задание, выполнение которого нацелено на демонстрацию доказательств наличия у обучающихся общекультурных и профессиональных компетенций, знаний, умений, необходимых для будущей профессиональной деятельности.

Компетентностно-ориентированные задания бывают разных видов:

- направленные на подготовку конкретного практико-ориентированного продукта (анализ проектов международных документов, критика, разработка схем и др.);
- аналитического и диагностического характера, направленные на анализ различных аспектов и проблем международных отношений (анализ внешнеполитической ситуации, деятельности международной организации, анализ международной практики и т. п.);
- связанные с выполнением основных профессиональных функций (выполнение конкретных действий в рамках вида профессиональной деятельности, например, формулирование целей миссии, и т. п.).

РАЗДЕЛ 9. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Нормативные правовые акты

(с изменениями и дополнениями на момент изучения дисциплины)

Гражданский кодекс РФ.

Кодекс торгового мореплавания РФ.

Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (с изм. от 13.07.2015г.).

Федеральный закон от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (с изм. от 05.05.2014г.).

Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ (с изм. от 28.12.2013г.).

Федеральный закон «Об экспортном контроле» от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ. (с изм. от 13.07.2015г.).

Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ (с изм. от 30.12.2015г.).

Закон РФ от 7 июля 1993 г. № 5339-1 «О международном коммерческом арбитраже».

Конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже товаров, 1955 г.

Гагская конвенция о праве, применяемом к переходу права собственности в международной торговле товарами, 1958 г.

Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г.

Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г.

Европейская конвенция об информации относительно иностранного законодательства от 7 июня 1968 г.

Европейская конвенция об иммунитете государств 1972 г

Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже, 1974 г. (в ред. 1980 г.).

Конвенция о праве, применимая к договорам о представительстве и к договорам с посредниками, 1978 г.

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

Римская конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г.

Конвенция о представительстве в международной купле-продаже товаров, 1983 г.

Гагская конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.

Конвенция о международном финансовом лизинге 1988 г.

Конвенция о международном факторинге 1988 г.

Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников СНГ, 1992 г.

Соглашение СНГ о порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности, 1992 г.

Конвенция СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г.

Принципы международных коммерческих договоров (УНИДРУА). – 1994.

ИНКОТЕРМС 2010. – М., 2011.

Основная литература³

Проблемы и перспективы правового регулирования регионального торгово-экономического сотрудничества в рамках деятельности Шанхайской организации сотрудничества (на примере Краснодарского края) [Электронный ресурс]: монография / А.В. Дашин [и др.].-Электрон. текстовые данные.-Краснодар: Южный институт менеджмента, 2018. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-93926-312-2.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/78381.html>

Дополнительная литература⁴

Шелемех, Н. Н. Налоговые и таможенные платежи при осуществлении внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие / Н. Н. Шелемех.-Электрон. текстовые данные.-Саратов: Вузовское образование, 2017.-167 с. – ЭБС «IPRbooks»-978-5-906172-10-5.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62069.html>

Накарякова, В. И. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие / В. И. Накарякова.-Электрон. текстовые данные.-Саратов: Вузовское образование, 2016.-306 с. . – ЭБС «IPRbooks»-2227-8397.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/50623.html>

Стровский, Л. Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия (5-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л. Е. Стровский, С. К. Казанцев, Е. Г. Шаблова; под ред. Л. Е. Стровский.-Электрон. текстовые данные.-М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017.-503 с. . – ЭБС «IPRbooks»-978-5-238-01772-3.-Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/81751.html>

Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Интернет-ресурсы, современные профессиональные базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

<http://www.consultant.ru>

<https://urait.ru/> Электронная библиотека «Юрайт»

<http://elibrary.rsl.ru> Электронная библиотека

³ Из ЭБС института

⁴ Из ЭБС института

Комплект лицензионного программного обеспечения

Университет обеспечен необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения (состав определяется в рабочих программах дисциплин (модулей) и ежегодно обновляется).

Научная электронная библиотека eLIBRARY, лицензионный договор №SIO-3079/2022 от 12.01.2022 г..

Информационно-поисковая система «Консультант Плюс», договор об информационной поддержке от 26.12.2014 г.; срок действия бессрочно

Программное обеспечение «Mirapolis» система вебинаров, лицензионный договор 244/09/16-к от 15.09.2016

Сформирована компьютерная локальная сеть.

РАЗДЕЛ 10. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплект специальной учебной мебели. Меловая доска. Мультимедийное оборудование: видеопроектор, экран, компьютер с возможностью подключения к сети "Интернет" и ЭИОС
Помещение для самостоятельной работы	Компьютеры с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду организации принтер Комплект специальной учебной мебели.